

## საუნივერსიტეტო უწყვეტი განათლების კურსის ანოტაცია

**კურსის სახელწოდება:** მცირე ბიზნესის მწარმოებელი

**კურსის მოცულობა:** 32 საათი

**კურსის ხელმძღვანელი:** ასოცირებული პროფესორი შოთა შაბურიშვილი

**კურსის განხორციელებაში მონაწილე მასწავლებლები:** ასოცირებული პროფესორი შოთა შაბურიშვილი

**კურსის სამიზნე ჯგუფის აღწერა:** ნებისმიერი მსურველი

**კურსში ჩართვის წინაპირობა მსმენელთათვის:** წინაპირობის გარეშე

**კურსის მიზნები და მოსალოდნელი შედეგები:**

**კურსის მიზნები:** მსმენელი შეისწავლის

- მცირე ბიზნესის ძირითად ცნებებს, კონცეფციებს და სოციალურ ეკონომიკურ ფუნქციებს;
- ბიზნესის შიდა და გარე გარემოს ძირითად ელემენტებს;
- ბიზნესის სუბიექტების და ორგანიზაციულ-სამართლებრივ ფორმებს;
- თანამედროვე მცირე ბიზნესის ფუნქციონირების მექანიზმს;
- ბიზნესის მართვის თანამედროვე მიდგომებს;
- ბიზნესის ოპერაციულ, სტრატეგიულ, მარკეტინგულ, საკადრო, საფინანსო ფუნქციებს.

**კურსის გავლის შემდეგ მსმენელმა იცის:**

- მცირე ბიზნესის არსი და მისი საბაზისო ტერმინოლოგია;
- თანამედროვე მცირე ბიზნესის განვითარების ძირითადი ტენდენციები;
- ბიზნესის განხორციელების ძირითადი ფორმები;
- ბიზნესის გარემოს ფაქტორების სტრუქტურა, მათი ზემოქმედება ბიზნესში მიმდინარე პროცესებზე;
- საქმიან ურთიერთობათა სამართლებრივ ფორმების კლასიფიცირება და მათი დადებითი და უარყოფითი მხარეების ჩამოყალიბება;
- ბიზნესის ეფექტიანობის ასამაღლებლად სტრატეგიული პარტნიორების შერჩევა და კავშირის დამყარება;
- საგარეო ბაზარზე გასვლის ფორმის შერჩევა;
- ბიზნესის მართვის ძირითადი პრინციპები და მიდგომები;
- მენეჯერის ფუნქციები;
- კადრების შერჩევის, მათი მოტივირების და დისციპლინირების მეთოდები;
- წარმოების პროცესის ორგანიზაციის ეფექტიანი მიდგომები;
- სასაქონლო პოლიტიკის თავისებურებები;
- პროდუქტზე ფასების განსაზღვრის მეთოდები;
- გასაღების სტიმულირების მეთოდები;
- დაფინანსების წყაროების მოძიებასთან დაკავშირებული სირთულეები.

**მონაწილეთა შეფასების სიტემა:** შეფასება ხდება სწავლის დასრულებისას გამოცდის სახით. 51% გადალახვის შემთხვევაში გამოცდა ითვლება ჩაბარებულად.

**სერტიფიკატის მინიჭების მოთხოვნები:** სერტიფიკატი მიენიჭება მსმანელს, რომელიც საბოლოო გამოცდისას გადაფარავს 51%-იან ბარიერს.

**კურსის სტრუქტურა და შინაარსი:**

(მიუთითეთ ძირითადი საკითხები, საათების რაოდენობა თითოეული საკითხისათვის, ლიტერატურა)

№	სესიების თემები	საათების რაოდენობა თითოეული სესიისათვის	ლიტერატურა
1	<b>თემა 1: ბიზნესის თეორიულ–მეთოდოლოგიური საფუძვლები</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• ბიზნესის არსი და ძირითადი ცნებები</li> <li>• ბიზნესის მიზნები და ფუნქციები</li> <li>• მცირე მეწარმის პირველი ნაბიჯები</li> </ul>	2	მოცემულ თემაზე ლექტორის მიერ მომზადებული ლექციის კონსპექტი
2	<b>თემა 2. მცირე ბიზნესის გარემო</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• ბიზნესის გარემოს არსი და ფორმები</li> <li>• ბიზნესის შიდა გარემოს სტრუქტურა</li> <li>• ბიზნესის გარე მიკრო გარემოზე მოქმედი ფაქტორები და პირობები</li> <li>• ბიზნესის გარე მაკრო გარემოზე მოქმედი ფაქტორების სტრუქტურა</li> </ul>	4	მოცემულ თემაზე ლექტორის მიერ მომზადებული ლექციის კონსპექტი
3	<b>თემა 3. ბიზნესის ორგანიზაციულ–სამართლებრივი ფორმები</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• ინდივიდუალური საწარმო</li> <li>• სოლიდარული პასუხისმგებლობის საზოგადოება</li> <li>• კომანდიტური საზოგადოება</li> <li>• შეზღუდული პასუხისმგებლობის საზოგადოება</li> <li>• სააქციო საზოგადოება</li> <li>• კოოპერატივი</li> </ul>	2	მოცემულ თემაზე ლექტორის მიერ მომზადებული ლექციის კონსპექტი
4	<b>თემა 4. სტრატეგიული ალიანსები თანამედროვე ბიზნესში</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• სტრატეგიული ალიანსის არსი და ძირითადი ნიშნები</li> <li>• ლიცენზირება, როგორც სტრატეგიული ალიანსის ფორმა</li> <li>• ფრანჩაიზინგის არსი, ფორმები და ღირსება-ნაკლოვანებები</li> <li>• ერთობლივი საწარმოები</li> <li>• კონტრაქტები მართვაზე</li> </ul>	2	მოცემულ თემაზე ლექტორის მიერ მომზადებული ლექციის კონსპექტი
5	<b>თემა 5: მცირე ბიზნესის მართვა და ორგანიზაციული სტრუქტურა</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• ბიზნესის მართვის არსი და ფუნქციები</li> </ul>	2	მოცემულ თემაზე ლექტორის მიერ მომზადებული ლექციის კონსპექტი

	<ul style="list-style-type: none"> <li>• ხელმძღვანელის უნარჩვევები</li> <li>• ხელმძღვანელობის სტილი</li> <li>• ბიზნესის ორგანიზაციული სტრუქტურები</li> </ul>		კონსპექტი
6	<b>თემა 6. პერსონალის მართვა</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• საწარმოს პერსონალი და მისი სტრუქტურა</li> <li>• პერსონალის შერჩევა და მოტივირება</li> <li>• საკომპენსაციო პაკეტის განსაზღვრა</li> <li>• პერსონალის დისციპლინირება</li> </ul>	2	მოცემულ თემაზე ლექტორის მიერ მომზადებული ლექციის კონსპექტი
7	<b>თემა 7. ბიზნესის ოპერაციული ეფექტიანობა</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• ოპერაციული ფუნქციის არსი და მნიშვნელობა შესყიდვა</li> <li>• დასაწყობება</li> <li>• წარმოება</li> <li>• ხარისხის კონტროლი</li> <li>• მარაგის მართვა</li> <li>• ოპერაციული მართვის თანამედროვე თეორიები: საჭირო დროს, ხარისხის სრული მართვა</li> </ul>	2	მოცემულ თემაზე ლექტორის მიერ მომზადებული ლექციის კონსპექტი
8	<b>თემა 8. მარკეტინგი</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• მარკეტინგის არსი და როლი მცირე ბიზნესის განვითარებაში</li> <li>• მარკეტინგული ანალიზი და მომხმარებელთა შერჩევა</li> <li>• სასაქონლო პოლიტიკა: საქონლის ტიპები, შეფუთვა და ეტიკეტი, საქონლის შექმნა</li> <li>• ფასების პოლიტიკა</li> <li>• საქონელმომძრაობის პოლიტიკა</li> <li>• სტიმულირება და კომუნიკაციის პოლიტიკა: პირადად გაყიდვა, რეკლამა, საზოგადოებასთან ურთიერთობა, გასაღების სტიმულირება</li> </ul>	4	მოცემულ თემაზე ლექტორის მიერ მომზადებული ლექციის კონსპექტი
9	<b>თემა 9. ბიზნესის სტრატეგია</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• სტრატეგიის არსი და ძირითადი ნიშნები</li> <li>• საწარმოს მისია, მიზნები და ამოცანები</li> <li>• სტრატეგიის ფორმირება</li> <li>• SWOT ანალიზი და სტრატეგიული ალტერნატივების გენერირება</li> <li>• ზრდის შიდა სტრატეგიები</li> <li>• ზრდის გარე სტრატეგიები</li> <li>• შერწყმების და შთანთქმების სტრატეგიული ასპექტები</li> <li>• სტრატეგია, როგორც სწორი პოზიცია</li> <li>• ბოსტონის საკონსულტაციო ჯგუფის მატრიცა</li> <li>• დანახარჯებში ლიდერობა, დიფერენცირება, ფოკუსირება</li> <li>• სტრატეგია როგორც დიდი გეგმა</li> <li>• სტრატეგიის დონეები: კორპორაციული სტრატეგია, ბიზნესის სტრატეგია, ფუნქციური სტრატეგიები</li> </ul>	4	მოცემულ თემაზე ლექტორის მიერ მომზადებული ლექციის კონსპექტი

	ბიზნესგეგმა		
10	<p><b>თემა 10. ბიზნესის ფინანსური რესურსები და დაფინანსების ფორმები</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• ფინანსური რესურსების არსი</li> <li>• ბიზნესის ფინანსური რესურსების ფორმირება</li> <li>• ბიზნესის დაწყების დაფინანსებს წყაროები: პირადი დანაზოგები, ნათესავები და მეგობრები, ბიზნეს ანგელოზები, არენდა, მიმწოდებლები და მომხმარებლები, კომერციული ბანკები და სპეციალური სახელმწიფო პროგრამები</li> <li>• ბიზნესის განვითარების დაფინანსება</li> </ul>	2	მოცემულ თემაზე ლექტორის მიერ მომზადებული ლექციის კონსპექტი
11.	<p><b>თემა 11. ბიზნესის დაბეგვრა და საგადასახადო რეგულირება</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• გადასახადების არსი და წარმოშობის მოკლე ისტორია</li> <li>• გადასახადების და მოსაკრებლების სახეები</li> <li>• ბიზნესის პირდაპირი გადასახადები საქართველოში</li> <li>• ბიზნესის არაპირდაპირი გადასახადები საქართველოში</li> </ul>	2	მესხია ი., ბიზნესის საფუძვლები, თბილისი 2011, გვ. 337–372.
12	<p><b>თემა 12. საგარეო ბაზარზე გასვლის თავისებურებები</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• საერთაშორისო ბიზნესის ცნება და თავისებურებები</li> <li>• საგარეო ბაზარზე გასვლის ფორმები</li> <li>• ოფშორული ბიზნესი</li> <li>• მცირე ბიზნესი გლობალიზაციის პირობებში</li> </ul>	2	მოცემულ თემაზე ლექტორის მიერ მომზადებული ლექციის კონსპექტი
13	<b>გამოცდა</b>	2	

კურსის განხორციელებისათვის საჭირო მატერიალურ–ტექნიკური რესურსები:  
დაფით და პროექტორით აღჭურვილი აუდიტორია